



**MENTORIA GRUPAL
PRIVADA**
TALLER INTENSIVO



Javier Valencia



JV

Inversiones



OBJETIVOS:

- **Elegir cual va a ser el Primer Cliente Ideal para ayudar.**
- **Crear una Maquina Generadora de inversores (Embudo completo)**
- **= a que vamos a tener un Sistema Completo para poder brindarle a los socios que se sumen a tu Red**



*“La cantidad de **dinero** que
vas a **obtener** es
proporcional a la cantidad
de **personas** que les
ayudes a solucionar sus
problemas”*



"El Camino Emocional del Cliente"

PASADO



Decisiones y acciones que tomó en el pasado lo cual produjo los resultados presentes

- Dolores
 - **Problemas**
 - **Obstáculos**
- Que impiden que se encuentre en un estado ideal

PRESENTE



DONDE QUIERE ESTAR



Aspiraciones personales: Sus Metas, Su Motivación y Deseos

ESTADO IDEAL



Tranquilidad de haber alcanzado sus metas y objetivos por haber solucionado sus Problemas

Necesitamos saber sobre la Psicología de las Ventas

- **Frustración:** Es la respuesta emocional que experimentamos cuando tenemos un deseo, una necesidad, aspiración etc. Y no somos capaces de satisfacerlo. Entonces sentimos ira y decepción, un estado de vacío no saciado, donde cuanto mayor sea la barrera, obstáculo o problema a nuestro deseo mayor será la frustración.
- **Aspiraciones Personales:** Deseo intenso de conseguir una cosa que se considera muy importante.



Recordemos que el ser humano toma decisiones principalmente por dos razones:

- **Por alejarse o evitar el Dolor**
- **Acercarse al Placer o Tranquilidad**



Elementos para crear el mensaje correcto

PRESENTE



- Dolores
 - Problemas
 - Obstáculos
- Que impiden que se encuentre en un estado ideal

DONDE QUIERE ESTAR



Aspiraciones personales: Sus Metas, Su Motivación y Deseos

ESTADO IDEAL



Tranquilidad de haber alcanzado sus metas y objetivos por haber solucionado sus Problemas

Nos Vamos a **Enfocar** en esto:

PRESENTE

Problemas, Obstáculos,
Dolores

- **No llega a fin de mes**
- **Tiene Deudas**
- No sabe en que invertir
- Le cuesta ahorrar



Emociones que Produce

- **Mal humor**
- **Depresión**
- **Problemas familiares**
- **Angustias**
- **Inseguridad**

ESTADO IDEAL



Ejemplo:

PRESENTE

Tiene Problemas en su Vivienda

- **Instalación eléctrica dañada**
- **Cerámicos del Piso roto**
- Humedad en la pared
- Etc. Etc.



Emociones que Produce

- **Mal humor**
- **Inseguridad**
- **Problemas familiares**
- **Intranquilidad**
- **Frustración**
- **Etc.Etc.**

ESTADO IDEAL



"El Camino Emocional del Cliente"

PASADO



Decisiones y acciones que tomó en el pasado lo cual produjo los resultados presentes

- Dolores
 - **Problemas**
 - **Obstáculos**
- Que impiden que se encuentre en un estado ideal

PRESENTE



DONDE QUIERE ESTAR



Aspiraciones personales: Sus Metas, Su Motivación y Deseos

ESTADO IDEAL



Tranquilidad de haber alcanzado sus metas y objetivos por haber solucionado sus Problemas



Elementos para crear el mensaje correcto

PRESENTE



- Dolores
 - Problemas
 - Obstáculos
- Que impiden que se encuentre en un estado ideal

DONDE QUIERE ESTAR



Aspiraciones personales: Sus Metas, Su Motivación y Deseos

ESTADO IDEAL



Tranquilidad de haber alcanzado sus metas y objetivos por haber solucionado sus Problemas



Nos Vamos a **Enfocar** en esto:

PRESENTE



Problemas, Obstáculos, Dolores

- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____

Emociones que Produce

- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____



Embudo Generador de Inversores:



Problema:

Producto:

Reporte:

Curso Gratuito:

Webinar:

Oferta Irresistible:

Estrategia de la Fracción:



Embudo Generador de Inversores:

Problema: Tenemos que elegir un Problema a resolver y los síntomas de ese Problema tenemos que poder aliviarlos en poco tiempo.

Producto: Tratemos de elegir el paquete de inversión más popular de la compañía.

Reporte: Acá vamos a orientar sobre el problema a solucionar. (miedo)

Curso Gratuito: Empezamos a dar la solución a ese problema puntual.

Webinar: Acá terminamos de dar la solución definitiva a ese problema puntual y a sus síntomas.

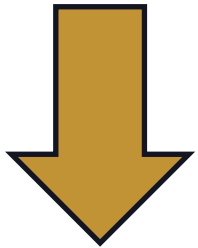
Oferta Irresistible: Acá le ofrecemos una consultoría gratuita de 30 minutos.

En la Consultoría: Le damos un plan financiero a medida y cerramos el negocio.



Embudo Generador de Inversores:

Tu Paquete de Inversión



Problema: Tenemos que elegir un Problema a resolver y los síntomas de ese Problema tenemos que poder aliviarlos en poco tiempo.

Producto: Tratemos de elegir el paquete de inversión más popular de la compañía.

Reporte: Acá vamos a orientar sobre el problema a solucionar. (**miedo**)

Curso Gratuito: Empezamos a dar la solución a ese problema puntual.

Webinar: Acá terminamos de dar la solución definitiva a ese problema puntual y a sus síntomas.

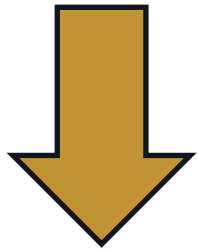
Oferta Irresistible: Acá le ofrecemos una consultoría gratuita de 30 minutos.

En la Consultoría: Le damos un plan financiero a medida y cerramos el negocio.



Embudo Generador de Inversores:

**Tu Paquete
de Inversión**



Problema:

Producto:

Reporte:

Curso Gratuito:

Webinar:

Oferta Irresistible:

En la Consultoría:



Nos Vamos a **Enfocar** en esto:

PRESENTE



Problemas, Obstáculos, Dolores

- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____

Emociones que Produce

- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____
- _____



Vamos a la Pizarra



Tienes que crear un Sistema de Ventas para:

- **Conseguir inversores**
- **Para entregarle un sistema listo para los socios que entren a la Red**



Los 18 Escalones Dorados

01

Tu Marca Personal

Para ser un Networker Profesional te tienes que ver Profesional

02

Productividad y Gestión del Tiempo

Es fundamental que seas Productivo para aprovechar bien el tiempo.

03

Tu Testimonio

Te voy a explicar cuál es el orden correcto para que puedas contar tu Historia.

04

Eligiendo a tu Cliente Ideal

Para saber como atraer Prospectos tienes que conocer muy bien a que tipo de persona quieres y puedes ayudar



Los 18 Escalones Dorados

05

El Gran Problema

Tu Cliente Ideal tiene un Gran Problema y muchas veces no es consciente de ello.

06

Problemas

Este es el dolor que tiene el Cliente Ideal y esta consciente de ello

07

Micro - Problemas

Cuando le ayudamos a solucionar Los Micro-Problemas el Cliente Ideal empezará a ver pequeños avances o soluciones

08

Micro - Soluciones

Estas son Tareas o Acciones diarias con las que se solucionan los Micro-Problemas



Los 18 Escalones Dorados

09

Soluciones

El conjunto de Micro-Soluciones forman las Soluciones a los Problemas del Cliente Ideal

10

La Gran Solución

Es nuestro Sistema o Método para solucionar el Gran Problema de nuestro Cliente Ideal

11

Creando el paso a paso de La Gran Solución

Esto es una de las cosas más importantes crear el paso a paso para ayudar al Cliente Ideal

12

Generando Tus Primeros Testimonios

Lo que venden son los resultados, por eso necesitamos tener Testimonios o Casos de Éxito para demostrar que podemos ayudar a las personas. Puedes usar Testimonios de tu equipo



Los 18 Escalones Dorados

13

Eligiendo un Problema a Solucionar del Cliente Ideal

De todos los Problemas que forman el Gran Problema elige uno para solucionar, de esa manera lo vamos a utilizar para atraer Prospectos

14

Creando el Reporte en PDF para Atraer Prospectos

Este es el Comienzo del Embudo para Atraer Prospectos

15

Creando el Embudo Comunidad

Este es el primer embudo que vas a Crear

16

Creando el Curso Gratuito para Solucionar el Problema del Cliente Ideal

Vas a Aprender las Características que tiene que tener el Curso Gratuito para solucionar uno de los problemas del Cliente Ideal



Para el **Domingo 15 de Agosto** es la Segunda Sesión de 2 Horas.

- **Tener el primer PDF listo (la información)**
- **Los Temas que van a tratar en el Curso Gratis**
- **Las dudas que vayan surgiendo la mencionamos en el Grupo de WhatsApp**

